

Delfin s.r.l. - Strada della Merla, 49/A I-10036 Settimo Torinese (TO) Italy T +39 011 800 55 00 - F +39 011 800 55 06

P.IVA 06998930017 - C.C.I.A.A. TO 829720 - Tribunale TORINO 24/96 - CAP. SOC. 10.400,00 I.V. Sede Legale C.so Venezia, 63 - 10147 TORINO

aly ootizoog and a central cen

delfin@delfinvacuums.it - www.delfinvacuums.it

PROFILO CANDIDATO/A EXPORT SALES MANAGER (Europe)

Delfin srl è alla ricerca di una risorsa da inserire nella propria area commerciale, con responsabilità di gestione di alcuni mercati esteri europei.

La risorsa risponderà direttamente alla Direzione Commerciale, con le sequenti responsabilità:

- Gestire e ampliare il portafoglio clienti esteri
- sviluppare il mercato e identificare potenziali clienti e partner
- riconoscere opportunità di sviluppo di nuovi segmenti applicativi
- conoscere e analizzare lo scenario competitivo in mercati complessi
- organizzare e realizzare uno sviluppo sostenibile della distribuzione
- ottimizzare il rapporto fatturato marginalità in base al posizionamento competitivo sui mercati di riferimento
- fornire ai clienti supporto tecnico commerciale riquardo a prodotti e applicazioni

La risorsa dovrà possedere le seguenti capacità:

- vendita tecnica e B2B
- analisi della concorrenza, analisi dei bisogni del cliente e identificazione delle opportunità
- capacità di negoziazione, capacità relazionale e di networking a vari livelli
- orientamento all'obiettivo ed al risultato
- Atteggiamento dinamico e motivato
- autonomia nell'organizzazione delle proprie attività
- precisione, capacità organizzative e di gestione del tempo
- capacità di comunicazione e precisione nella condivisione in azienda delle proprie attività e delle informazioni di mercato
- Capacità di confrontarsi positivamente e con i diversi dipartimenti aziendali e colleghi

Qualifiche:

- ottima conoscenza della lingua inglese e buona conoscenza di una seconda lingua (preferibilmente lo spagnolo)
- □ Diploma scuola superiore o laurea
- □ conoscenza del pacchetto office, in particolare: buona conoscenza di Microsoft Excel
- sarà titolo preferenziale esperienza professionale precedente nella vendita di articoli tecnici

Contratto offerto: da valutare a seconda del profilo Richiesta disponibilità a viaggiare metà del tempo

Inizio previsto: Immediato Sede: Settimo Torinese

Il presente annuncio è rivolto ad entrambi i sessi ai sensi della legge 903/77.