

PROFILO CANDIDATO SALES BACK OFFICE

La risorsa, riportando direttamente alla Direzione Commerciale, si occuperà:

- della gestione dei rapporti commerciali operativi con alcuni clienti direzionali e le filiali dirette (Germania, Vietnam e Francia). Redazione offerte commerciali, fornitura di assistenza tecnica telefonica, ecc.
- della gestione commerciale ed amministrativa dei clienti affidati in collaborazione con gli Area Manager di riferimento. Fornitura codici, verifica ordini e fattibilità, dialogo con il dipartimento di customer service.
- del supporto operativo ai colleghi dislocati sul territorio.

Profilo ricercato: Il candidato ideale presenta i seguenti requisiti:

- Laurea in Economia, Management, Marketing
- Forte motivazione e volontà, capacità di lavorare in team in maniera propositiva.
- Fino a due anni di esperienza nel settore Sales o Customer Service.
- Una propensione all'attività commerciale, con particolare riferimento alla comunicazione interculturale.
- Propensione alla conoscenza e vendita di articoli tecnici.
- Capacità di apprendimento rapido, buona autonomia di lavoro.
- Ottima conoscenza dei principali strumenti del pacchetto MS Office 2007, in particolar modo Word, Excel ed Outlook, nonché dei principali browser e tecniche di ricerca online.
- Completano il profilo l'ottima conoscenza della lingua inglese e la conoscenza di almeno un'altra lingua (tedesco e francese saranno le prime scelte).

DELFIN SRL

