

PROFILO CANDIDATO/A MARKETING AND LEAD GENERATION SPECIALIST

Delfin è alla ricerca di un Marketing e lead generation specialist da inserire all'interno del proprio team di Marketing.

La posizione richiederà costante contatto con filiali estere e l'uso delle lingue.

La risorsa si inserirà nel team di Marketing e si occuperà delle seguenti attività:

Attività

- ✓ Collaborare col Direttore Marketing al raggiungimento degli obiettivi del piano marketing
- ✓ Ideare, sviluppare e attuare strategie di marketing multicanale di lead generation
- ✓ Creazione e sviluppo di contenuti multimediali ed editoriali secondo le logiche e le tempistiche del Piano Editoriale
- ✓ Supporto all'area commerciale nella creazione di campagne di account based marketing e direct email marketing per lo sviluppo di mercati specifici
- ✓ Gestione e sviluppo dei canali social utilizzati dall'azienda e reporting dei risultati delle attività
- ✓ Implementazione di progetti di web marketing e monitoraggio/reporting dei risultati
- ✓ Gestione dei rapporti con le filiali estere per l'implementazione ed il coordinamento dei progetti aziendali
- ✓ Collaborazione con agenzie di comunicazione per implementazione di nuovi progetti
- ✓ Gestione degli archivi del settore marketing
- ✓ Gestione comunicazione e mailing promozionali, spedizione di materiale pubblicitario, omaggi
- ✓ Supportare la rete vendita con attività di consulenza ed implementazione di strategie di marketing

DELFIN SRL - Società Unipersonale

Società soggetta a direzione e coordinamento da parte della Delfin Holding S.r.l.

 STRADA DELLA MERLA, 49/A
10036 SETTIMO T.SE (TO) ITALY

 T + 39 011 800 55 00
F + 39 011 800 55 06

 DELFIN@DELFINVACUUMS.IT

 DELFINVACUUMS.COM

 C.C.I.A.A. TO 829720
Tribunale TORINO 24/96
CAP. SOC. 210.000,00 I.V.
Sede Legale C.so Venezia, 63
10147 TORINO
C.F./P.IVA 06998930017



- ✓ Realizzazione di supporti grafici, presentazioni e brochure specifici che siano di supporto al raggiungimento degli obiettivi

Soft Skills

- ✓ Indipendenza nell'organizzare il proprio lavoro ed eccellente capacità di organizzazione del tempo
- ✓ Pensiero critico
- ✓ Creatività
- ✓ Problem solving
- ✓ Proattività
- ✓ Propensione al lavoro in team
- ✓ Project management

Technical Skills

- ✓ Esperienza in tecniche di marketing diretto e di lead generation
- ✓ Conoscenza delle logiche web e degli applicativi di web marketing
- ✓ Conoscenza base degli applicativi Adobe Photoshop, InDesign, PremierPRO
- ✓ Eccellente conoscenza del pacchetto MS Office, in particolare Excel e PPT.
- ✓ Costituisce titolo preferenziale una passione per la fotografia o il video making

Il candidato ideale:

Il candidato ideale è laureato/a in Economia, Marketing, Comunicazione, SAA, IED o similari.

La risorsa ha già maturato esperienza lavorativa in ambito marketing
Propensione al lavoro in team, ottima capacità di comunicazione, rapido apprendimento ed autonomia di lavoro.

Ottima conoscenza della lingua inglese (non inferiore a C1) ed una seconda lingua (francese o tedesco)

Ottima capacità di analisi e problem solving, alto grado di indipendenza.

Saranno criterio preferenziale di scelta l'aver svolto esperienze all'estero, sia formative che lavorative

Contratto proposto: da valutare a seconda del profilo

Sede di lavoro : Settimo Torinese (TO)

DELFIN SRL - Società Unipersonale

Società soggetta a direzione e coordinamento da parte della Delfin Holding S.r.l.

 STRADA DELLA MERLA, 49/A
10036 SETTIMO T.SE (TO) ITALY

 T + 39 011 800 55 00
F + 39 011 800 55 06

 DELFIN@DELFINVACUUMS.IT

 DELFINVACUUMS.COM

 C.C.I.A.A. TO 829720
Tribunale TORINO 24/96
CAP. SOC. 210.000,00 I.V.
Sede Legale C.so Venezia, 63
10147 TORINO
C.F./P.IVA 06998930017

